

Alles rund um den Schaltschrank!

Jürg Fehlbaum, Redaktion **Ich unterhielt mich mit Bruno Senn (Bild),
Geschäftsführer der CARL GEISSER AG, Fällanden.**

Jürg Fehlbaum (JF): Die CARL GEISSER AG hat während 45 Jahren erfolgreich die ELAN Produkte in der Schweiz vertreten. Seit einigen Monaten wird diese Produktpalette durch die Schmersal (Schweiz) AG angeboten. Was ist da konkret passiert?

Bruno Senn (BS): Die Firma Schmersal aus Deutschland hat vor einigen Jahren die Firma ELAN gekauft. Da Schmersal in der Schweiz über eine eigene Niederlassung verfügt, war es naheliegend, dass diese Aktivitäten durch die Tochterfirma in der Schweiz übernommen werden.

JF: ELAN war sicherlich ein wichtiger Umsatzträger für Ihr Unternehmen. Wie lief die Übergabe an die neue Vertretung?

BS: Sehr fair, rücksichtsvoll, offen und mit dem Ziel, den Kunden weiterhin optimal zu betreuen.

JF: Wo legen Sie heute die Schwerpunkte?

BS: Alles rund um den Schaltschrank! Unsere Stärke sind Gesamtlösungen auf diesem Gebiet. Vom Leergehäuse angefangen, über Klimatisierung bis zur Signalisierung bieten wir Beratung und entsprechende Produkte an. Zusammen mit dem Kunden erarbeiten wir optimale Lösungen. Ein Beispiel: Wir verfügen bei Pfannenberg über eine anspruchsvolle Software, mit welcher die notwendige Klimatisierung rasch berechnet werden kann. Wir sind auch stolz auf den besonders stabilen Aufbau der Leergehäuse von Lohmeier und auf die Tatsache, dass unser "Sorglos-Bestell-Service" dem Kunden Vorteile bringt.

JF: Was muss man darunter verstehen?

BS: Das erforderliche Dichtungs- und Anreihverbindungsmaterial liegt bei uns automatisch jedem RS-Schrank bei. Dies erspart dem Kunden aufwendiges Zusammensuchen und Bestellen von Monta-



geteilen und umfasst all jenes, aber nur dieses Material, welches er für den Zusammenbau wirklich benötigt.

JF: Was gibt es neben der klassischen Klimatisierung wie Kühlgeräte oder Filterlüfter als neues Produkte-Spektrum?

BS: Unser langjähriger Lieferant Pfannenberg hat extra in Hamburg ein neues Werk erstellt, in welchem die speziellen Klimatisierungs-Bedürfnisse im Natel-Bereich abgedeckt werden. Es handelt sich dabei um Luft/Luft-Wärmetauscher, Kühlgeräte und Kühleinheiten mit Freecooling für die Aussenanwendung. Bei jeder Natel-Antenne

steht ein Steuerschrank (Outdoor-Schrank), der klimatisiert werden muss. Genau für dieses Anwendungsgebiet hat Pfannenberg spezielle Geräte im Klimatisierungsbereich weiter entwickelt. Zusätzlich haben wir neu Transformatoren, Drosseln und Stromversorgungen von Habermann ins Lieferprogramm übernommen.

JF: Bei Ihren Lieferanten handelt es sich ausschliesslich um Familien-Unternehmen.

BS: Das stimmt. Für uns sind dies jedoch nicht nur Lieferanten sondern Partner, mit denen wir eng zusammenarbeiten und mit denen wir auf direktestem Weg flexible

Lösungen erarbeiten können. Gleichzeitig sind unsere Partner weltweit vertreten.

JF: Ich danke für das Gespräch und wünsche Ihnen viel Erfolg!